

## Utökat distributörsnätverk – men covid-19-pandemin försvårar försäljningsarbetet

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER TREDJE KVARTALET 2020

- ObsteCare fattade ett strategiskt beslut att fokusera på Europa och senarelägga FDA ansökan för AFL®-metoden i USA. Beslutet innebar att lanseringen av det uppdaterade AFL®-systemet flyttades fram något
- Utbredningen av covid-19 har påverkat Sverige och övriga världen under 2020. ObsteCare iakttar noggrant händelseutvecklingen i vår omvärld och följer riktlinjer från myndigheter

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- Nytt distributörsavtal tecknades för Irland

### FINANSIELL SAMMANFATTNING JULI-SEPTEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 357 (95) KSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3 854\* (-1 683) KSEK
- Periodens resultat uppgick till 3 833\* (-1 710) KSEK
- Resultatet per aktie uppgick till 0,12\* (-0,10) SEK

### FINANSIELL SAMMANFATTNING JANUARI-SEPTEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 663 (608) KSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -6 269 (-4 907) KSEK
- Periodens resultat uppgick till -6 695 (-4 988) KSEK
- Resultatet per aktie uppgick till -0,22 (-0,29) SEK

Siffror inom parentes anger utfall för motsvarande period föregående år.

Resultat i korthet KSEK	2020	2019	2020	2019	2019
	jul-sep	jul-sep	jan-sep	jan-sep	jan-dec
Nettoomsättning	357	95	663	608	727
Aktiverat arbete för egen räkning	3 597	906	7 218	2 845	4 276
Rörelsens kostnader	-100*	-2 685	-14 154	-8 361	-12 989
Resultat efter finansiella poster	3 833*	-1 710	-6 695	-4 988	-8 088

\* Korrigering av tidigare under andra kvartalet 2020 kostnadsförda emissionsutgifter om 5,7 MSEK.

### Likviditet och finansiering

Likvida medel per 30 september 2020 uppgick till 13 566 (7 048) KSEK.

## Vd har ordet

Under tredje kvartalet har ett intensivt utvecklingsarbete pågått för att vi ska kunna växla upp rejält inför framtiden. Vi har fokuserat på att ställa om verksamheten till mer digitala arbetssätt och samtidigt skapa dialoger med nya, potentiella distributörer och samarbetspartners. Målsättningen är att säkerställa att vi snabbt kan accelerera försäljningsarbetet så snart den pågående pandemin är över eller att situationen i omvärlden gör detta möjligt. Basen i vår tillväxtresa är Norden och Europa med expansion därefter i Asien och USA.

### Stor och oförändrad marknadspotential

Idag finns det ingen direkt konkurrens till vårt AFL®-system då det är en unik innovation som möjliggör en objektiv mätning av den födande kvinnans status på livmoderns arbete under förlossningen. Vår försäljningspotential är oförändrad, men på grund av pandemin har tidplanen fått justeras framåt. Även detta kvartal har tyvärr dominerats av en hårt belastad sjukvård, osäkerhet och covid-19-restriktioner i hela världen. Det har därför varit fortsatt mycket svårt för oss att träffa såväl kunder som befintliga och potentiella distributörer. Samtliga mötesplatser som mässor och andra events har också ställts in.

### Digitalt utbildningsprogram nu på plats

Vi har utnyttjat vår agila organisation och innovationsförmåga för att snabbt digitalisera delar av verksamheten. Under det senaste halvåret har vi utvecklat och lanserat nya digitala försäljningsstöd för våra distributörer samt utbildningsmaterial och kunskapsstöd för nya partners och slutanvändarna inom förlossningsvården. Det är glädjande att detta arbete redan har burit frukt. I oktober t.ex. tecknade vi ett nytt avtal med en stor och viktig distributör på Irland, och diskussioner med ett antal andra potentiella europeiska distributörer pågår.

### FDA-ansökan för nästa generations instrument

USA är och förblir en viktig marknad för ObsteCare. Vårt val att senarelägga FDA-ansökan baserades på två viktiga strategiska faktorer. För det första, FDA-ansökan, som tagit längre tid än beräknat, avsåg enbart vårt befintliga instrument.

Eftersom utvecklingsarbetet med det nya, mer användarvänliga nästa generations instrument nästan är klart så är det främst det som vår distributör i USA är intresserad av att sälja. För det andra, det rådande pandemiläget i USA innebär i realiteten att förutsättningarna att i detta nu få igång en försäljning där är mycket små. Därför ansåg vi att det är långsiktigt bättre att lägga vår tid och våra resurser på att förbereda en FDA-ansökan för det nya instrumentet och på så sätt snabbare komma in med det i USA. Det förberedande arbete pågår för fullt. Vi har också regelbundna avstämningar med vår amerikanska distributör, som är fortsatt både engagerad och positiv till framtiden.

### Utforskar möjligheten för etablering i Japan

Trots att det EU-samarbete som ObsteCare ingick i, tillsammans med 39 andra utvalda europeiska företag, i syfte att besöka och skapa nya affärsmöjligheter i Japan ställdes in p.g.a. pandemin så har vi lyckats knyta ett antal intressanta kontakter där på egen hand. Just nu undersöker vi förutsättningarna för att få vår AFL®-metod registrerad och godkänd i Japan.

### Nästa generation av instrumentet

Det nya instrumentet är modernare och dessutom mindre i sin utformning och kommer att vara attraktivare för nya distributörer och kunder. Arbetet med det nya instrumentet är i slutfasen och vi räknar med en lansering under december på de marknader där det är godkänt.

Vi har använt tiden väl under de rådande omständigheterna och lyckats förändra och förbättra vårt arbetssätt vilket skapar nya möjligheter, något som kommer att gagna ObsteCare långsiktigt.

Vi står både starka och redo när marknaderna öppnas igen, och jag ser med tillförsikt på framtiden.



Carina Lindqvist  
Verkställande direktör

## Om verksamheten

### ObsteCare i korthet

ObsteCare är ett medtech-bolag som erbjuder innovativa lösningar för förlossningssjukvården med fokus på kvinnan för att skapa säkrare förlossningar och förbättra vården till förmån för mor, barn och förlossningskliniken. Värksvaga förlossningar är ett globalt problem som drabbar 40% av alla förstföderskor. I samband med ett forskningsprojekt på Karolinska Institutet upptäckte docent Eva Wiberg-Itzel en metod att diagnosticera värksvaghet och grundade bolaget ObsteCare. Bolaget har utvecklat en metod och utrustning för att behandla värksvaga förlossningar. Metoden och analysutrustningen är patenterad, CE-märkt och marknadsförs under namnet AFL®. Vår metod gör det möjligt att på ett tidigt stadium sätta in åtgärder vid värksvaghet. AFL® (Amniotic Fluid Lactate) står för mjölksyranivåer i fostervattnet.

### Vision och verksamhet

Vår vision är att erbjuda innovativa lösningar för förlossningssjukvården med fokus på kvinnan för att skapa säkrare förlossningar och förbättra vården till förmån för mor, barn och förlossningskliniken.

För förlossningsläkare och barnmorskor är kvinnor med värksvaghet en svårbehandlad och mycket resurskrävande grupp. Värksvaghet innebär att livmoderns sammandragningar inte är tillräckligt effektiva. Utdragna förlossningar leder till förlossningsskador och onödigt lidande samt utgör en stor belastning på sjukvårdens resurser. Forskning, både i Sverige och internationellt, visar att man på ett tidigt stadium under förlossningen kan prognosticera förlossningsutfallet för kvinnor som drabbas av värksvaghet genom att mäta halten av mjölksyra i fostervattnet. ObsteCares grundare är en världsledande pionjär på området. Forskningen inom området utvecklas kontinuerligt och ObsteCare fortsätter att stärka sitt erbjudande genom att ta till sig nya rön kring värksvaghet. Utdragna förlossningar är ett stort och globalt problem som kan sluta med akuta kejsarsnitt, en riskfylld och kostsam process för alla inblandade.



### Affärsmodell och försäljning

ObsteCare marknadsför och säljer system för att behandla värksvaga förlossningar genom att mäta mjölksyrhalten i fostervatten under förlossningen. Systemet är skräddarsytt för användning på förlossningskliniker och består av mätprober och en datorbaserad mätstation. Mätinstrumentet säljs eller hyrs ut till förlossningskliniker medan proberna är förbrukningsvaror. AFL®-systemet har lanserats på den europeiska marknaden och uppfyller kraven i det medicintekniska regelverket. Vi erbjuder även utbildning och stöd vid införandet av AFL®-metoden. Med AFL®-metoden får förlossningskliniker ett verktyg och en metod som stöd för att på ett effektivt sätt behandla värksvaga patienter. På sikt bedömer bolaget att AFL® kommer att bli en standardmetod i samband med behandling av värksvaghet.

ObsteCares produkter säljs direkt eller via distributörer till förlossningskliniker. För att stödja försäljningen och införandet av AFL® på förlossningskliniker driver ObsteCare ett implementationsprojekt omfattande ett antal förlossningskliniker i Europa. Syftet med projektet är att stödja försäljningen av AFL® genom att öka användningen av produkten på förlossningskliniker, samla erfarenheter från klinisk användning samt att få högprofilkliniker som deltar i projektet att fungera som kunskapscentra och förebilder för användningen av AFL®-systemet.

### Marknadsuppskattning och potential

Det föds 9 miljoner barn per år i Europa och USA, och 130 miljoner globalt. Ungefär vart femte barn föds efter en värksvag förlossning. ObsteCares erbjudande hjälper mammor som drabbas av värksvaghet och därmed riskerar en svår förlossning. Marknadspotentialen för AFL® omfattar 2 miljoner förlossningar per år, i Europa och på den amerikanska marknaden.

### Väsentliga händelser under perioden januari-september 2020

- ObsteCare informerade om att en möjlig 30% minskning av antalet akuta kejsarsnitt skulle uppnås om AFL®-metoden infördes enligt Centrum för utvärdering av medicinsk teknologi (CMT), Linköpings universitet. Detta skulle i Sverige innebära att 76 MSEK frigjordes i förlossningsvården att användas till annat
- ObsteCare meddelade att bolaget har en pågående FDA-ansökan för registrering av AFL®-metoden i USA och ansökningsprocessen har löpt på enligt plan och beräknas vara klar tidigast under fjärde kvartalet 2020
- ObsteCare meddelade att distributör för den amerikanska marknaden är på plats och är redo att starta upp försäljningen i början av 2021 avhängt ett godkännande av FDA
- ObsteCare bildade ett namnkunnigt medicinskt råd som stöd för internationell etablering
- AFL®-metoden godkändes för försäljning och distribution i Israel
- Bolagets AFL®-metod godkändes för försäljning i Vietnam
- Carina Lindqvist tillträdde som vd för ObsteCare AB från och med 1 april 2020
- ObsteCare meddelade i april att säljorganisationen har stärkts och att bolaget har etablerat ett samarbete i Japan
- ObsteCare genomförde en företrädesemission under april-maj och bolaget tillfördes 30,5 MSEK före emissionskostnader
- ObsteCare erhöll patentskydd i Europa för sin metod med övervakning i samband med förlossningen av gravida kvinnor
- ObsteCare stärkte organisationen inom försäljning med Göran Lindholm med fokus på Europa

- ObsteCare meddelade att nästa generation av instrumentet för AFL®-systemet beräknas lanseras under tredje kvartalet 2020
- ObsteCare fattade ett strategiskt beslut att fokusera på Europa och senarelägga FDA ansökan för AFL®-metoden i USA. Beslutet innebar att lanseringen av det uppdaterade AFL®-systemet flyttades fram något
- Utbredningen av covid-19 har påverkat Sverige och övriga världen under 2020. ObsteCare iakttar noggrant händelseutvecklingen i vår omvärld och följer riktlinjer från myndigheter

### Väsentlig händelse efter periodens slut

- Nytt distributörsavtal tecknades för Irland

## Finansiell information

### Intäkter

Rörelsens intäkter uppgick till 3 954 (1 001) KSEK för kvartalet och till 7 886 (3 454) KSEK för perioden. Intäkterna bestod till störst del av aktiverade kostnader vilka ökat jämfört med föregående år på grund av utvecklingen av det nya instrumentet.

### Kostnader

Rörelsens kostnader uppgick för kvartalet till 100 (2 685) KSEK och för perioden till 14 154 (8 361) KSEK. Minskningen under kvartalet beror på en korrigerings som gjorts av de emissionsutgifter som kostnadsfördes under det andra kvartalet i år. Utgifterna har korrigerats från att belasta resultaträkningen till att minska överkursfonden i balansräkningen.

### Resultat

Rörelseresultatet uppgick till 3 854 (-1 683) KSEK för kvartalet och för perioden till -6 269 (-4 907) KSEK. Resultatet för kvartalet är påverkat av korrigerings av tidigare kostnadsförda emissionsutgifter.

### Finansiell ställning

Likvida medel per 30 september uppgick till 13 566 (7 048) KSEK.

### Aktien och ägarförhållanden

Aktien är listad på Spotlight Stock Market sedan januari 2018 och handel sker under kortnamnet OBST. Totalt har ObsteCare AB vid periodens utgång 1 548 aktieägare. En ObsteCare-aktie har en röst.

Antal aktier vid periodens slut	31 101 441 (17 044 855)
Antal aktier vid perioden slut, efter utspädning	45 158 027 (17 044 855)
Resultat per aktie, SEK	0,12 (-0,10)

### Utestående teckningsoptioner

I den emission som genomfördes i april/maj 2020 emitterades 14 056 586 teckningsoptioner av serie TO 1 respektive TO 2. Det krävs två TO 2 för att teckna en ny aktie. Löptiden är till och med den 30 november 2021. Första fönstret för nyttjande är mellan den 2 november 2020 och den 30

november 2020, till kurs 2,25 SEK per aktie. Nästa fönster för nyttjande är mellan den 1 november till och med den 30 november 2021, till kurs 2,50 SEK per aktie.

Det krävs två TO1 för att teckna en ny aktie vilket kan ske under perioden 3 maj 2021 till och med den 31 maj 2021 till en teckningskurs per aktie om 2,85 SEK.

Vid fullt utnyttjande av samtliga optioner ökar antalet aktier i bolaget från 31 101 441 till 45 158 027 och utspädningen uppgår till 31 procent.

## Övrig information

### Patent

ObsteCare har beviljade patent inom tre patentfamiljer. Patenten täcker metoden att använda mjölksyra i fostervatten i förlossningsvården samt specifika utformningsegenskaper på mätutrustningen. Patentskydden är i linje med ObsteCares strategi att skydda bolagets metoder och produkter genom patent och att öka användningen av AFL®-metoden för en individanpassad behandling inom förlossningsvården.

### Risker och osäkerhetsfaktorer

Bolagsledningen gör bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna. Faktiskt utfall kan skilja sig från de bedömningarna, vilket även framgår av redovisningsprinciperna. Det finns utöver generell osäkerhet relaterad till marknads lansering och försäljningstillväxt, inga kända tendenser, osäkerhetsfaktorer eller potentiella faktorer eller andra krav, åtaganden eller händelser som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på bolagets framtidsutsikter. Givetvis är det svårt att göra en bedömning om tidsplanen för kommande aktiviteter och vi kan konstatera att covid-19-pandemin under tredje kvartalet har haft en betydande påverkan försäljningsmässigt och bedömningen är att det även kommer ha en påverkan på försäljningen under fjärde kvartalet.

### Framtidsutsikter

Även om aktiviteter tvingats skjutas fram som en konsekvens av den rådande pandemin har vi en stor tro på att AFL®-metoden kommer få stort genomslag internationellt. ObsteCare verkar på en marknad där mycket lite skett sedan 60-talet, men där det finns en förväntan att situationen för kvinnan i samband med förlossningen ska förbättras. Vi är redo att ta nästa steg och tillsammans med våra elva distributörer göra lyckade etableringar på respektive marknad. Fokus under de närmaste åren kommer att vara ökad försäljning och expansion på den europeiska marknaden i kombination med etablering i USA och Asien.

Därutöver väntar lanseringen av en ny generation av instrumentet. Vårt medicinska råd ger stöd för den fortsatta utvecklingen av bolaget. Vi ser fram emot att se effekten på sällsiffrorna av den hälsoekonomiska analysen från Linköpings universitet och ytterligare regulatoriska godkännanden av vår produkt.

### Medarbetare

Bolaget har tre anställda personer. Övriga medarbetare är kontrakterade på konsultbas. Organisationen har under kvartalet stärkts med en senior medarbetare på konsultbasis inom finansfunktionen. För att bedriva en effektiv och kostnadseffektiv organisation anlitar ObsteCare konsulter för specifika uppdrag och för arbetsuppgifter som bolaget saknar eller endast periodvis har behov av. Per den 30 september 2020, uppgick antalet konsulter till motsvarande sju heltidstjänster.



## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2020

23 februari 2021

## Revision

Denna rapport har inte varit föremål för en revisionsgranskning.

## Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

ObsteCare AB (publ)  
Solna den 20 november 2020

Christina Hugosson  
Styrelseordförande

Harald Almström  
Styrelseledamot

Maria Borelius  
Styrelseledamot

Bo Lundblad  
Styrelseledamot

Peter Risberg  
Styrelseledamot

Carina Lindqvist  
Verkställande direktör

## Finansiella rapporter

### RESULTATRÄKNING

SEK	2020	2019	2020	2019	2019
	jul-sep	jul-sep	jan-sep	jan-sep	jan-dec
Nettoomsättning	356 959	95 314	663 262	608 436	727 483
Aktiverat arbete för egen räkning	3 596 914	905 951	7 217 687	2 844 894	4 276 217
Övriga rörelseintäkter	10	18	4 692	857	4 216
<b>Rörelsens intäkter</b>	<b>3 953 883</b>	<b>1 001 283</b>	<b>7 885 641</b>	<b>3 454 187</b>	<b>5 007 916</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Handelsvaror	-420 438	-27 482	-546 890	-154 937	-488 215
Övriga externa kostnader	1 670 405	-2 062 752	-9 721 853	-6 574 116	-9 277 434
Personalkostnader	-869 482	-316 507	-2 638 694	-887 794	-1 753 721
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-479 787	-277 922	-1 233 971	-741 831	-1 466 762
Övriga rörelsekostnader	-349	-47	-12 804	-2 613	-3 829
	<b>-99 651</b>	<b>-2 684 710</b>	<b>-14 154 212</b>	<b>-8 361 291</b>	<b>-12 989 961</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>3 854 232</b>	<b>-1 683 427</b>	<b>-6 268 571</b>	<b>-4 907 104</b>	<b>-7 982 045</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	0	0	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-20 950	-26 910	-426 701	-80 609	-105 685
	<b>-20 950</b>	<b>-26 910</b>	<b>-426 701</b>	<b>-80 609</b>	<b>-105 685</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>3 833 282</b>	<b>-1 710 337</b>	<b>-6 695 272</b>	<b>-4 987 713</b>	<b>-8 087 730</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>3 833 282</b>	<b>-1 710 337</b>	<b>-6 695 272</b>	<b>-4 987 713</b>	<b>-8 087 730</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	1 487 232
<b>Periodens resultat</b>	<b>3 833 282</b>	<b>-1 710 337</b>	<b>-6 695 272</b>	<b>-4 987 713</b>	<b>-6 600 498</b>



**BALANSRÄKNING**
**TILLGÅNGAR**

SEK	Not	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>				
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten				
		17 535 360	9 871 573	11 317 189
		1 245 700	1 184 655	1 163 595
		<b>18 781 060</b>	<b>11 056 228</b>	<b>12 480 784</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>				
		31 970	0	0
		<b>31 970</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>				
		677	677	677
	1	9 691 446	8 204 214	9 691 446
		<b>9 692 123</b>	<b>8 204 891</b>	<b>9 692 123</b>
		<b>28 505 153</b>	<b>19 261 119</b>	<b>22 172 907</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>				
<b>Varulager mm</b>				
				58 600
		503 191	331 638	55 296
		<b>503 191</b>	<b>331 638</b>	<b>113 896</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
		417 426	246 620	58 548
		701 978	411 400	598 521
		300 614	289 210	297 505
		<b>1 420 018</b>	<b>947 230</b>	<b>954 574</b>
		<b>13 565 909</b>	<b>7 048 058</b>	<b>1 652 938</b>
		<b>15 489 118</b>	<b>8 326 926</b>	<b>2 721 408</b>
		<b>43 994 271</b>	<b>27 588 045</b>	<b>24 894 315</b>

**EGET KAPITAL OCH SKULDER**

SEK	Not	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
<b>EGET KAPITAL</b>				
<b><i>Bundet eget kapital</i></b>				
Aktiekapital		3 110 144	1 704 485	1 704 486
Fond för utvecklingsutgifter	2	9 477 957	4 823 564	9 477 957
		<b>12 588 101</b>	<b>6 528 049</b>	<b>11 182 443</b>
<b><i>Fritt eget kapital</i></b>				
Överkursfond	3	70 964 777	47 551 381	47 551 381
Balanserad vinst eller förlust		-37 040 404	-25 785 514	-30 439 907
Periodens resultat		-6 695 272	-4 987 713	-6 600 498
		<b>27 229 101</b>	<b>16 778 154</b>	<b>10 510 976</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>39 817 202</b>	<b>23 306 203</b>	<b>21 693 419</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>				
Skulder till kreditinstitut		833 332	1 833 332	1 208 332
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>833 332</b>	<b>1 833 332</b>	<b>1 208 332</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>				
Leverantörsskulder		1 860 746	1 454 859	500 000
Aktuella skatteskulder		79 239	8 659	997 241
Kortfristig del av långfristig skuld till kreditinstitut		500 000	0	12 068
Övriga skulder		124 807	92 177	120 520
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4	778 945	892 815	362 735
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>3 343 737</b>	<b>2 448 510</b>	<b>1 992 564</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>43 994 271</b>	<b>27 588 045</b>	<b>24 894 315</b>

## Noter

### Not 1

Under 2016 tillgodogjorde sig bolaget det skattemässiga underskottsavdraget som förelåg på tidigare års förluster. Tidigare ansamlade skattemässiga underskott uppgick till 31 000 KSEK, varav uppskjuten skatt om 6 536 KSEK, redovisades i resultaträkningen 2016. Skattemässiga underskottsavdrag per 2019 uppgår till 45 287 KSEK varav uppskjuten skatt; 9 691 KSEK. Underskottet justeras årligen i samband med bokslutet. Underskottsavdragen är inte tidsbegränsade.

### Not 2

Fond för utvecklingsutgifter justeras årligen i samband bokslutet.

### Not 3

Emissionskostnader om 5 681 KSEK samt 424 KSEK för kvittade units avseende nyemission genomförd under andra kvartalet har omförts till överkursfond i Q3-rapporten enligt gällande redovisningsmässiga regler.

### Not 4

Upplupna konsultkostnader om 629 KSEK aktiveras kommande kvartal. Upplupna intäkter uppgår till 27 KSEK.

### Allmän information om redovisningsprinciper

ObsteCare AB tillämpar årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar har värderats till det lägsta av anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar, skulder och avsättningar har värderats till anskaffningsvärden där inget annat anges. Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

## Kontakt

**För ytterligare information, vänligen kontakta:**

Carina Lindqvist, vd

Telefon +46 (0)70 633 41 25

E-post [carina.lindqvist@obstecare.com](mailto:carina.lindqvist@obstecare.com)

**ObsteCare AB (publ)**

Organisationsnummer 556670-3038

Fogdevreten 2

171 65 Solna

Telefon 08-751 56 27

[info@obstecare.com](mailto:info@obstecare.com)

[www.obstecare.se](http://www.obstecare.se)

*Informationen lämnades genom kontaktpersonens försorg den 20 november 2020 kl. 8:00 CET.*